

Анотація вибіркової навчальної дисципліни

Ведення міжнародних переговорів

Назва кафедри, яка викладає навчальну дисципліну	<i>Кафедра соціально-гуманітарних дисциплін</i>
Шифр вибіркової навчальної дисципліни	ВД293
Загальна кількість кредитів ЄКТС	3
Форма підсумкового контролю	<i>Залік</i>
Короткий опис змісту дисципліни (мета, тематика та зміст)	<p>Мета вивчення дисципліни ознайомлення студентів із основними поняттями та ключовими проблемами теорії та практики переговорів, формування системи знань про стратегію і тактику переговорного процесу а також ознайомлення студентів з існуючими розробками в сфері міжнародних переговорів, сформувати практичні навички їх застосування.</p> <p>Завдання вивчення дисципліни: надання студентам необхідних знань і практичних навичок організаційної підготовки до переговорів та їх ведення; набуття вмінь роботи з дипломатичними, політичними та міжнародно-правовими джерелами щодо їх тлумачення і аналізу; ознайомити студентів з проблемами, пов'язаними з введенням переговорів; сформувати практичні навички підготовчої роботи і безпосереднього ведення переговорів.</p> <p>В результаті вивчення дисципліни студенти будуть: а) знати: основні поняття, терміни та категорії, що складають суть теорії переговорів; місце та роль переговорів в сучасній системі міжнародних відносин; базові концепції переговорів; типи та види переговорів, їх функції; структуру переговорного процесу, особливості кожного із його етапів стратегії та тактичні прийоми, які використовуються при переговорах та особливості національних та особистих стилів ведення переговорів; специфіку переговорів</p>

	<p>на високому та найвищому рівнях, багатосторонніх переговорів; функції, стратегії та види посередництва; стратегію і тактику ведення переговорів; ефективні технології ведення переговорів; психологію невербальної поведінки; етику і культуру поведінки на переговорах; особливості ведення ділових переговорів з зарубіжними партнерами; б) вміння: ставити мету і формулювати завдання переговорів; визначати діапазонів цілей і завдань, для підготовки переговорного процесу; здійснювати інформаційний пошук та аналіз змісту документів та аналітико-синтетичної обробки інформації; моделювати схему проведення двосторонніх та багатосторонніх переговорів; аналізувати переговорну ситуацію; діагностувати інтереси сторін на переговорах; застосовувати необхідний інструментарій для ведення переговорного процесу; готувати підсумкові документи переговорів.</p>
<p>Перелік компетентностей, які формуються під час вивчення навчальної дисципліни (загальні та/або спеціальні)</p>	<p>Здатність вчитися та оволодівати сучасними знаннями.</p> <p>Здатність реалізовувати свої права і обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського (демократичного) суспільства та необхідність його сталого розвитку, верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні.</p> <p>Здатність зберігати та примножувати моральні, культурні, наукові цінності і примножувати досягнення суспільства на основі розуміння історії та закономірностей розвитку предметної області, її місця у загальній системі знань про природу і суспільство та у розвитку суспільства, техніки і технологій.</p> <p>Здатність планувати та управляти часом.</p> <p>Здатність спілкуватися державною мовою як усно, так і письмово.</p> <p>Здатність бути критичним і самокритичним.</p> <p>Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях.</p> <p>Здатність ухвалювати рішення та діяти,</p>

	дотримуючись принципу неприпустимості корупції та будь-яких інших проявів недоброчесності.
ПШБ науково-педагогічного працівника/ів, який/і викладає/ють навчальну дисципліну, електронна пошта	Козьма Василь Васильович vkozma@uni-sport.edu.ua